

Vaša agencija. Snaga velikog sustava.

Zadržite svoj brend, vlasnike i lokalni tim. Oslonite se na Irundov cjelogodišnji tim stručnjaka, tehnologiju i uhodane procese — i rastite brže, pod svojim imenom.

VAŠ POSAO OSTAJE VAŠ

Vaša agencija, vaši ugovori, vaši vlasnici i lokalna reputacija.

TIM TIJEKOM CIJELE GODINE

Znanje i operativna podrška nisu ograničeni na turističku sezonu.

SUSTAVI BEZ VLASTITOG RAZVOJA

PMS, kanali, cijene, automatizacije i standardni procesi na jednom mjestu.

Što vam Irundo daje

PMS + channel manager

Profesionalni sustav za rezervacije, kalendare, raspoloživost i povezivanje prodajnih kanala, uz automatizacije koje smanjuju ručni rad.

Dinamičke cijene, svaki dan

Centralni revenue management prati potražnju, sezonu i događanja te prilagođava cijene i prodajna pravila.

OTA onboarding i distribucija

Postavljanje novih objekata, kvalitetni oglasi, sadržaj i upravljanje prodajom na Booking.comu, Airbnb i drugim kanalima.

Komunikacija s gostima

Cjelogodišnja centralna podrška za upite, rezervacije i digitalnu komunikaciju; lokalna pitanja koordiniramo s vašim timom.

Direktna prodaja i marketing

Podrška web-prodaji pod vašim brendom, povratnim gostima, CRM-u i marketingu za goste i nove vlasnike.

Procesi, izvještaji i edukacija

Uhodani standardi, checkliste, edukacija tima i podaci o prihodima, kanalima i učinku portfelja.

ZAŠTO JE TO VAŽNO VAŠOJ AGENCIJI?

Cjelogodišnji PMS, revenue manager, OTA stručnjak, podrška gostima i digitalni marketing veliko su ulaganje kada ih agencija gradi i održava samostalno. S Irundom koristite zajedničku infrastrukturu i znanje, a svoj tim usmjeravate na ono u čemu ste najjači: vlasnike, nekretnine i destinaciju.

Zajedno jači u prodaji. I dalje samostalni lokalno.

Irundo Partner Network nije franšiza ni preuzimanje vaše agencije. To je partnerska mreža koja povezuje lokalno znanje s centralnom operativnom snagom.

Vi ostajete lokalni partner. Mi radimo u pozadini.

Jedna jasna podjela odgovornosti: vi gradite odnos s vlasnikom i držite kvalitetu objekta, a Irundo vodi dogovoreni digitalni i prodajni dio poslovanja.

OSTAJE KOD VAŠE AGENCIJE	PREUZIMA CENTRALNI TIM IRUNDA
● Vaš brend, odnosi s vlasnicima i ugovaranje novih nekretnina. ● Lokalni tim, čišćenje, posteljina, dolasci kada su potrebni i kontrola objekata. ● Održavanje, dobavljači i brza fizička intervencija u destinaciji. ● Odluke specifične za lokalno tržište i dogovore s vlasnicima.	● PMS, povezivanje kanala i digitalni onboarding novih objekata. ● Revenue management i svakodnevnu optimizaciju online prodaje. ● Centralnu obradu rezervacija i komunikaciju s gostima. ● Prodajne, marketinške, izvještajne i edukacijske alate prema dogovorenom opsegu.

Kako izgleda suradnja tijekom cijele godine?

01 Prije sezone

Povezujemo sustave, uređujemo oglase, pripremamo cijene, automatizacije i prodajne kanale.

02 Tijekom sezone

Irundo prati prodaju i goste; vaš lokalni tim organizira izvedbu i brine o objektima.

03 Nakon sezone

Analiziramo rezultate, pripremamo sljedeću godinu, radimo na direktnim rezervacijama i rastu portfelja.

JEDAN PRIMJER IZ SVAKODNEVNOG RADA

Stigne rezervacija na Airbnb: povezani sustav ažurira raspoloživost; centralni tim prati cijenu, potvrdu i komunikaciju, a vaš lokalni tim zna kada pripremiti apartman. Gost prijavi kvar: Irundo koordinira komunikaciju, vi pošaljete lokalnog majstora. Vlasnik pita za rezultat sezone: vi vodite razgovor uz podatke i izvještaj koji smo pripremili.

Kako počinjemo?

01 Upoznamo vašu agenciju

Razgovaramo o portfelju, destinaciji, timu i današnjim alatima.

02 Složimo opseg podrške

Odredimo centralne funkcije, lokalne zadatke i način suradnje.

03 Povežemo poslovanje

Postavimo PMS, kanale i procese te krenemo s dogovorenim objektima.

Rastite uz snagu Irunda — pod svojim imenom, sa svojim vlasnicima.

irundo.com/partner-network

Opseg funkcija, pristupi sustavima, razina podrške i operativna pravila definiraju se u individualnom dogovoru s partnerom.